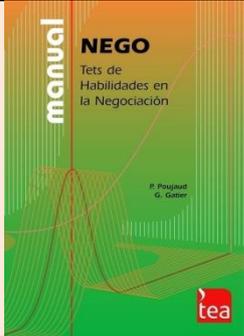


NEGO – Teste de Capacidade de Negociação

(*NEGO – Test de Habilidades en la Negociación*)

	<p>Avalia diferentes aspectos implicados na negociação como, por exemplo, a capacidade de adaptação, de argumentação, a ascendência, a submissão, as atitudes de exploração, etc.</p>
---	---

Ficha

Versão:	Espanhola
Autor:	P. Poujaud, G. Gatier
Idades:	Adolescentes e Adultos
Aplicação:	Individual / Colectiva
Duração:	30 min. aprox.
Classificação:	C

Descrição

Esta prova apresenta um conjunto de situações sociais, relacionadas com situações de venda, em que existe um potencial cliente que se mostra resistente à compra. É constituída por 28 situações, expressas sob a forma de desenhos; as respostas do sujeito são cotadas de forma qualitativa. Através destas situações pretende-se avaliar a capacidade dos sujeitos para se adaptarem às circunstâncias.

Normas

--

Correcção

Papel e Lápis

Material

O teste **NEGO** é constituído pelo seguinte material:

- Manual Técnico
- Caderno de Respostas
- Folha de Cotação